

## Jobangebot im Vertrieb (d/w/m)

Wir suchen einen offenen und kommunikationsfreudigen Menschen im Vertrieb! Gemeinsam erreichen wir gemeinschaftlich gesetzte Ziele auf Basis detaillierter Geschäftspläne. Dies trägt zu Ihrem persönlichen Erfolg und dem des Teams sowie dem Wachstum des Unternehmens bei.

Der Vertrieb ist für Sie keine Unbekannte. Idealerweise haben Sie Erfahrung im Umgang mit Salesforce und bringen Kenntnisse im zellbiologischen Bereich mit.

Mit Ihrer strukturierten, serviceorientierten und verantwortungsbewussten Art begeistern Sie nicht nur Ihre Teamkolleg\_innen, sondern auch Ihre Kund\_innen. Denn langfristige Beziehungen liegen Ihnen wie uns am Herzen.

Auf verschiedene Charaktere stellen Sie sich im Nu ein. Als Menschenkenner\_in und mit Ihrer Erfahrung im Sales, begegnen Sie Ihrem Gegenüber immer auf Augenhöhe. Ihrem wachsamen Auge entgeht keine Chance. Sie sind wissbegierig und offen für verschiedenste Problemstellungen unserer zukünftigen Kund\_innen. Vor dem Hintergrund Ihrer analytischen Arbeitsweise und konsequenten Pflege und Verfolgung der Kund\_inneninformationen in der Pipelineentwicklung, erkennen Sie jederzeit die Zusammenhänge und wissen diese für alle Seiten gewinnbringend einzusetzen.

## Was diesen Job besonders und Ihr Profil ausmacht

Sie begeistern sich – nicht nur für unsere Produkte, sondern auch für unsere Vision. Sie können sich dabei problemlos auf verschiedene Personen und Situationen einstellen.

Als verantwortliche\_r Ansprechpartner\_in agieren Sie als Problemlöser\_in bei unseren Kund\_innen. Sie erkennen Potenziale sofort und übernehmen Verantwortung für das operative und strategische Management Ihrer Vertriebsaktivitäten und Region.

Von der Akquise und Qualifizierung von Leads, dem Erstkontakt zu potenziellen Kund\_innen, über Produktpräsentationen, der Evaluierungen bis hin zum erfolgreichen Vertragsabschluss und der Kund\_innenbetreuung – durch Ihre Aktivitäten leisten Sie einen signifikanten Beitrag bei der Etablierung dieser innovativen Technologie!

Sie schaffen Mehrwert – denn dank Ihrer Aktivitäten helfen Sie dabei Wirkstofftestungen effizienter und sicherer zu machen und leisten außerdem Ihren Beitrag zur Reduzierung von Tierversuchen.

## Unser Angebot

- Unbefristete Vollzeit- oder 80% Teilzeitstelle
- Unterstützung zur Weiterbildung und individuellen beruflichen Entwicklung
- Flexible Gestaltung des Arbeitsalltags (Arbeitszeiten, Homeoffice, Vereinbarkeit von Beruf und Familie, Arbeitsort ist Jena)
- Abwechslungsreiche Tätigkeiten in einem jungen und engagierten Team
- faires Grundgehalt & leistungsabhängige Sonderzahlung
- Perspektive zum Aufbau und der Leitung eines Vertriebs-Teams nach Ihren und unseren Vorstellungen

## Warum das Ihr Job ist?

- Kontinuierliche Pflege und Entwicklung von partnerschaftlichen bestehenden Kund\_innenbeziehungen.
- Agieren als Problemlöser\_in für Kund\_innen und gemeinschaftlich individuelle, bedarfsgerechte Lösungen finden
- Eigenverantwortliche Identifizierung potenzieller neuer Kund\_innen und Aufbau eines neuen Kund\_innenstamms
- Professionelle Präsentation unserer Produkte bei Kund\_innen in Zusammenarbeit mit unseren Wissenschaftlern
- Konsequente Nutzung unseres CRM Tools, u.a. zur Dokumentation und Umsatzplanung
- Schulung von Ansprechpartnern bei Kund\_innen gemeinsam mit eine\_m/r wissenschaftlichen Mitarbeiter\_in
- Aktive Präsentation der Produkte bei Kund\_innen vor Ort und Unterstützung bei Kund\_innenenschulungen

## Über Dynamic42

Die Dynamic42 GmbH entwickelt und vermarktet humane, miniaturisierte Organmodelle im Biochip-Format. Als Auftragsforschungsunternehmen im neuen Organ-on-Chip Markt sind wir im Marktsegment der Präklinischen Wirkstoffentwicklung tätig und überprüfen hier die Effekte von Wirkstoffkandidaten an humanen *in vitro* Organmodellen. Zudem entwickeln wir kund\_innenspezifische Biochip-basierte Organmodelle für die Untersuchung weiterführender Fragestellungen, z.B. für Infektionsmodelle.

Unser Unternehmen ist angesiedelt in der Universitätsstadt Jena im Biotechnologiezentrum Beutenberg Campus. Wir sind ein junges, auf Wachstum ausgerichtetes Unternehmen, in dem cutting edge-Technologien entwickelt und für die Vermarktung angepasst werden.

*Unsere Vision:* Wir glauben an tierversuchsfreie und nachhaltige Medikamentenentwicklung. Mit unserer innovativen, patentierten Technologie revolutionieren wir den Zellkulturmarkt.

Fragen und Bewerbungen können Sie ab sofort jeder Zeit an [career@dynamic42.com](mailto:career@dynamic42.com) richten. Ihre Bewerbung enthält idealerweise ein Motivationsschreiben, einen Lebenslauf, Zeugnisse und sonstige Nachweise über Zusatzqualifikationen. **Bewerbungsfrist ist der 13. März 2022.**